

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Impact de la fermeture des showrooms en novembre : les véhicules d'occasion essuient eux aussi un revers

La fermeture des showrooms au public durant le mois de novembre n'a pas bénéficié aux immatriculations des véhicules personnels, camionnettes et tracteurs lourds neufs. Les ventes de véhicules personnels d'occasion affichent également un recul, et ce depuis longtemps. Par contre, les camions à partir de 3,5 T affichent de meilleurs résultats, comme toutes les autres immatriculations d'occasion. Surtout les motos d'occasion affichent un résultat exceptionnel (+ 37,0 %).

Filip Rylant, porte-parole de TRAXIO, résume la situation comme suit : « La fermeture des showrooms a eu un impact important : les immatriculations de véhicules neufs s'écroulent en novembre avec - 15,4 % (total annuel : - 22,3 %), même les véhicules d'occasion accusent une baisse de - 5,9 % après 5 bons mois (total annuel : - 6,4 %). Les véhicules utilitaires légers neufs poursuivent leur recul avec - 7,8 % (total annuel : - 13 %), tandis que les véhicules utilitaires légers d'occasion augmentent de + 11,3 % en novembre (Ytd : + 0,2 %). Pour les camions, nous notons des augmentations partout par rapport à novembre 2019, excepté pour les tracteurs lourds neufs (- 30,9 %), qui continuent d'afficher de particulièrement mauvais résultats, alors que les tracteurs lourds d'occasion ont affiché de belles performances en novembre (+ 12,3 %). Le chiffre le plus frappant a trait aux motos d'occasion : elles présentent une hausse de pas moins de + 37,0 % ! »

Immatriculations en novembre 2020

Inschrijvingen – Immatriculations Nov 2020 vs Nov 2019

	Neuf – Nieuw	Occasion - Tweedehands
	-15,4%	-5,9%
	+3,7%	+37,0%
	-7,8%	+11,3%
3.5-12T 	+6,3%	+12,5%
>=12T 	+2,2%	+9,8%
	-30,9%	+23,3%

Immatriculations cumulées en 2020

Inschrijvingen – Immatriculations Jan-Nov 2020 vs Jan-Nov 2019

	Neuf – Nieuw	Occasion - Tweedehands
	-22,3%	-6,4%
	-1,1%	+7,2%
	-13,0%	+0,2%
3.5-12T 	-24,4%	-8,5%
>=12T 	-15,9%	+4,6%
	-48,0%	-3,5%

A. Voitures particulières

Voitures particulières neuves

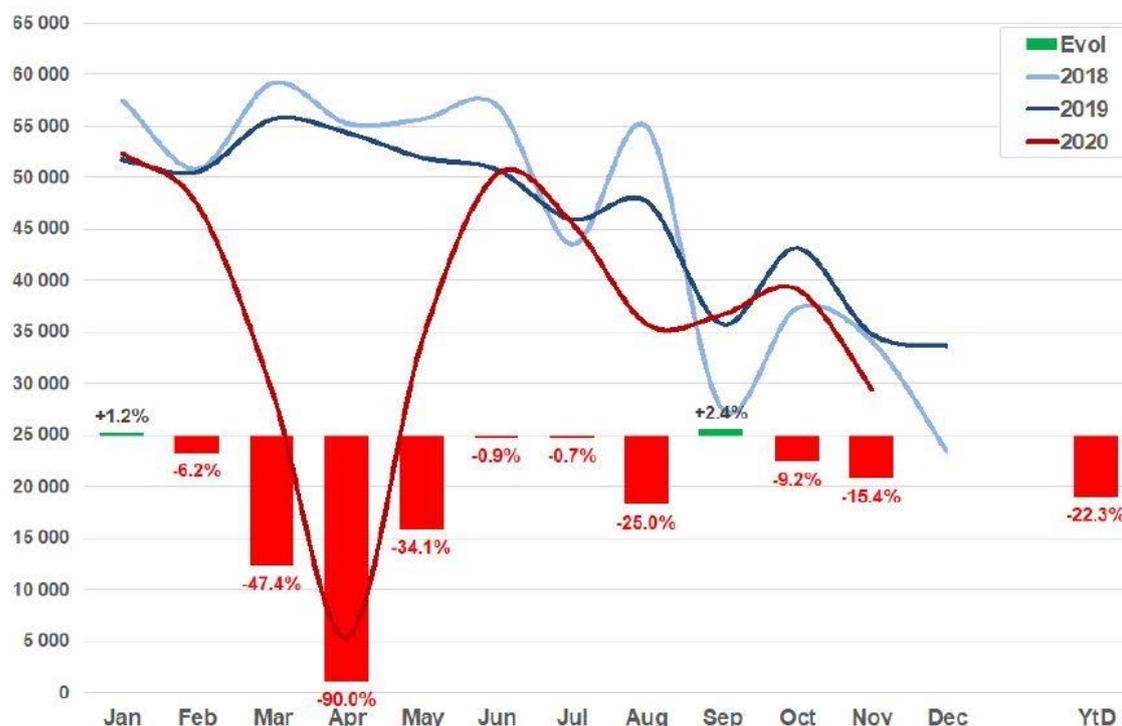
Les mesures strictes de lutte contre le coronavirus ayant imposé la fermeture des showrooms aux clients particuliers ont considérablement nui aux ventes de novembre. Les immatriculations de **voitures particulières neuves** accusent un recul de pas moins de - 15,4 % (après une plongée de - 9,2 % en octobre). Le total annuel cumulé reste bloqué à - 22,3 %.

Parallèlement, les **voitures hybrides** poursuivent leur progression en 2020 : ils atteignent 15,4 % tandis que la part de l'essence baisse sous la moitié avec 49,1 %. Celle-ci s'explique surtout par les voitures de société hybrides qui bénéficient d'un ATN (avantage de toute nature) plus favorable depuis le début de l'année.

Les véhicules présentant des **émissions de CO₂ inférieures** (moins de 109 g/km) continuent leur évolution : de 24,2 % en 2019 à 45,4 % en 2020. La tendance visant à rendre les flottes plus écologiques se poursuit.

Voitures neuves / Nieuwe wagens

Marché – Markt



Par carburant – Per brandstof



Par émissions CO2 – Per CO2 uitstoot



Voitures particulières d'occasion

La fermeture des showrooms a mis un terme soudain à cinq mois d'augmentation des immatriculations de **voitures particulières d'occasion**. En novembre, cette évolution négative affichait - 5,9 %. Le marché des occasions limite toutefois la casse sur une base annuelle (- 6,4 %) et obtient des résultats nettement meilleurs à ceux des voitures particulières neuves. L'un dans l'autre, il est frappant de constater que les véhicules d'occasion se sont encore relativement bien vendus en novembre (l'utilisation de nouvelles technologies numériques, telles que les vidéoconférences, y a certainement contribué).

Les bons résultats constants en matière d'immatriculations de voitures particulières d'occasion sont dus à deux facteurs : certaines personnes ont décidé d'acheter une voiture d'occasion plutôt que neuve en ces temps incertains, tandis que d'autres ont choisi de désormais se rendre au travail dans la bulle sûre qu'offre une voiture (d'occasion) plutôt qu'en transports en commun. La disponibilité immédiate de ces occasions constitue un atout supplémentaire dans ce cadre, d'autant plus en période de confinement partiel.

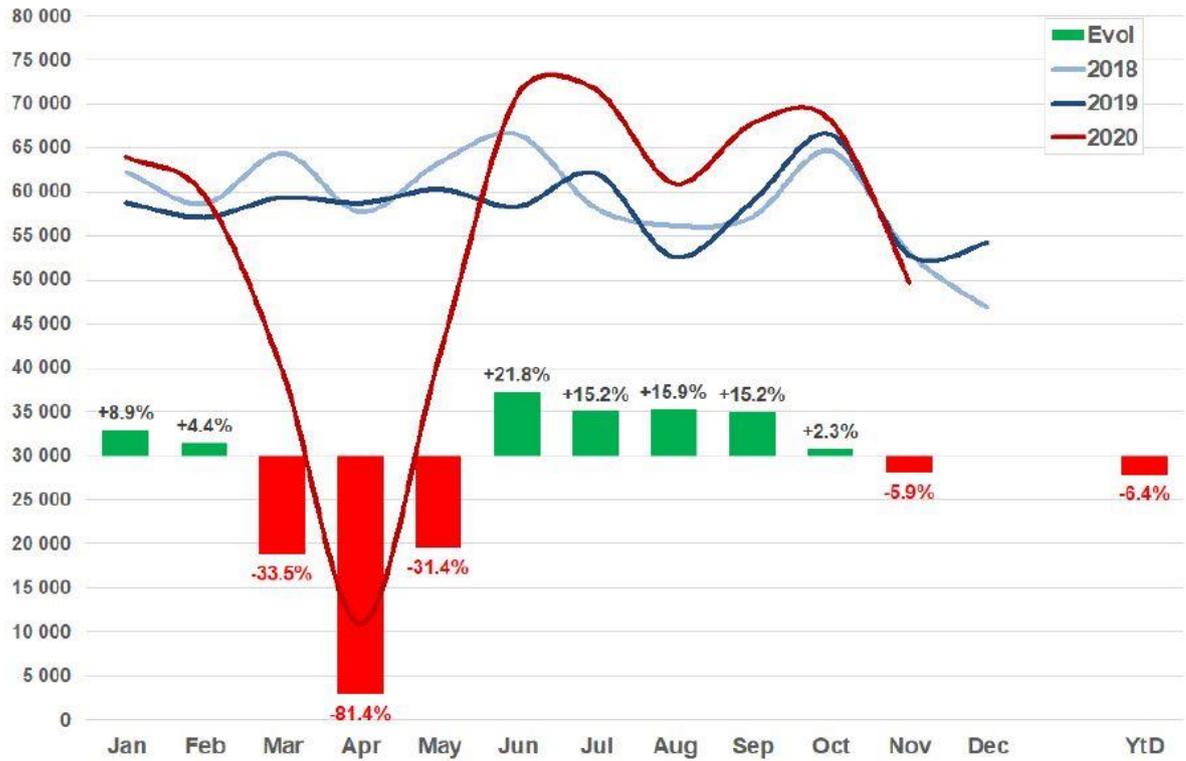
Volkswagen, BMW, Opel, Mercedes et Renault figurent dans le top 5 des meilleures ventes de véhicules personnels d'occasion en 2020. BMW et Volkswagen, en particulier, continuent d'afficher de belles performances avec une baisse limitée de respectivement - 2,9 % et - 4,2 %.

Au niveau des voitures d'occasion, nous notons surtout une diminution du nombre de moteurs au diesel au profit de l'essence. Le mois dernier, les immatriculations de voitures à essence étaient tout juste supérieures (diesel : 47,8 % vs essence : 49,6 %). La part des autres carburants reste négligeable.

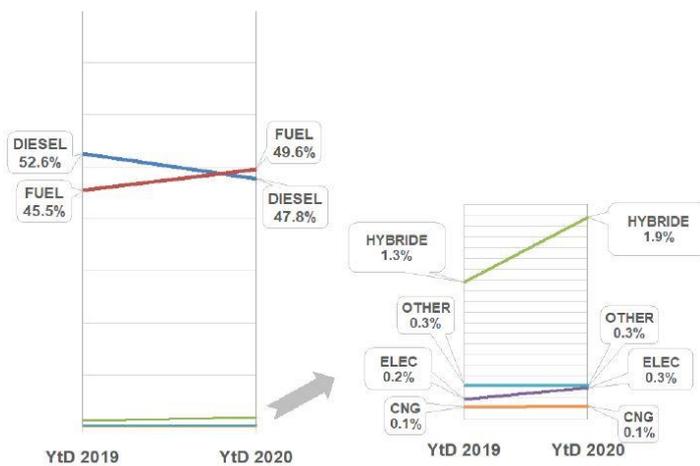
Cette année, l'âge moyen des immatriculations d'occasions baisse aussi légèrement pour passer de 7 ans et 8 mois à 7 ans et 7 mois.

Voitures d'occasion / Tweedehandse wagens

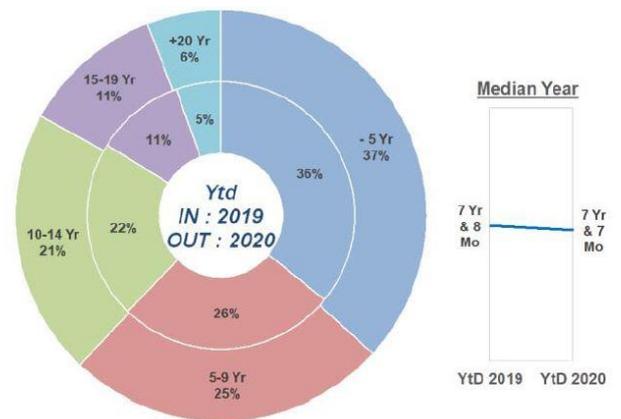
Marché – Markt



Par carburant – Per brandstof

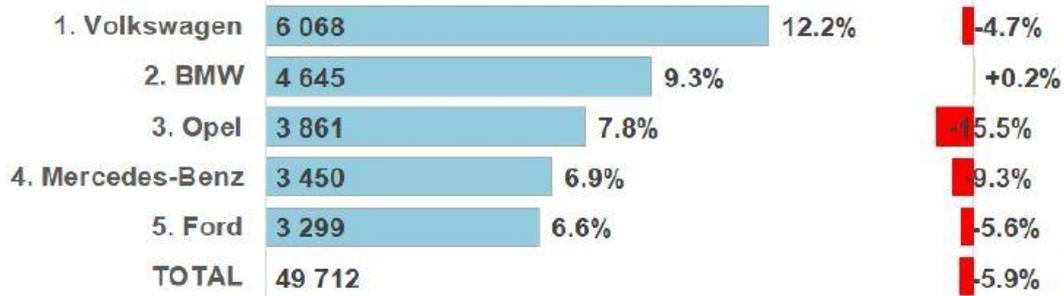


Par âge – Per leeftijd

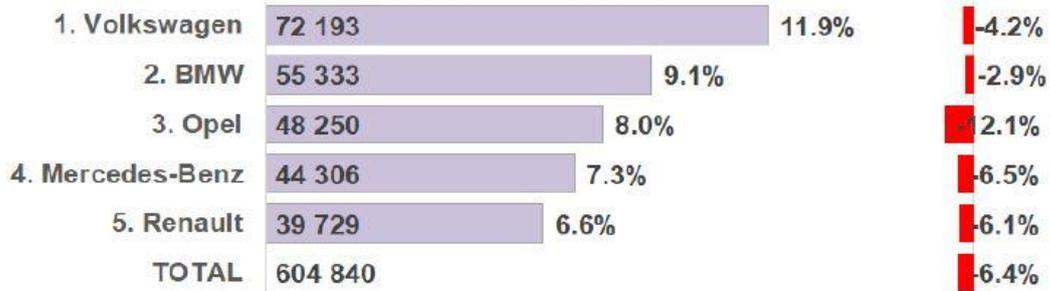


Par marque – Per merk

Mois / Maand



Year to Date



B. Véhicules utilitaires

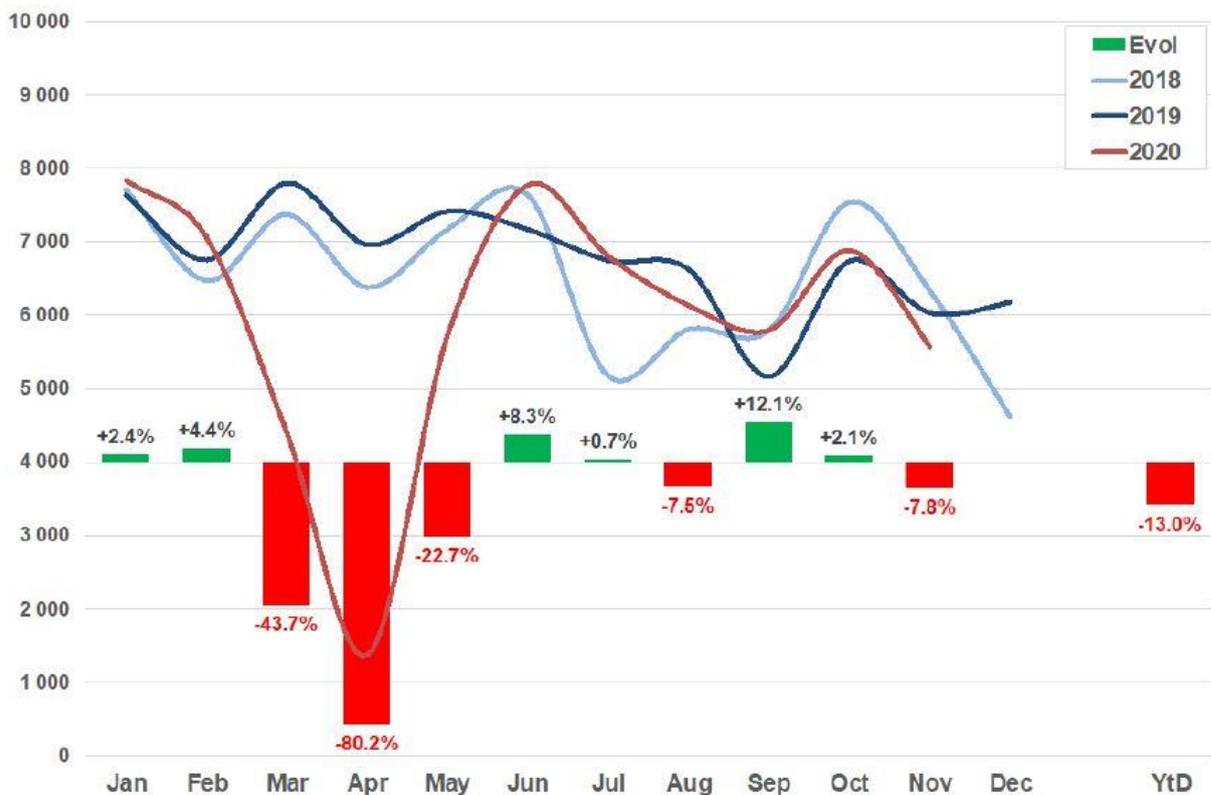
Véhicules utilitaires légers neufs

Après des mois de septembre et octobre forts, les immatriculations des véhicules utilitaires légers neufs (LCV) essuient un revers : - **7,8 %**. Le total annuel cumulé reste négatif avec - **13,0 %**. Le confinement partiel de novembre semble donc bel et bien avoir un impact négatif.

Il est étonnant que cette catégorie n'affiche pas de meilleurs résultats au vu de l'augmentation des achats en ligne avec livraisons à domicile.

Certaines marques sont toujours confrontées à des délais de livraison plus longs qu'à l'accoutumée ; il en va de même pour certains fabricants de carrosserie.

Marché – Markt

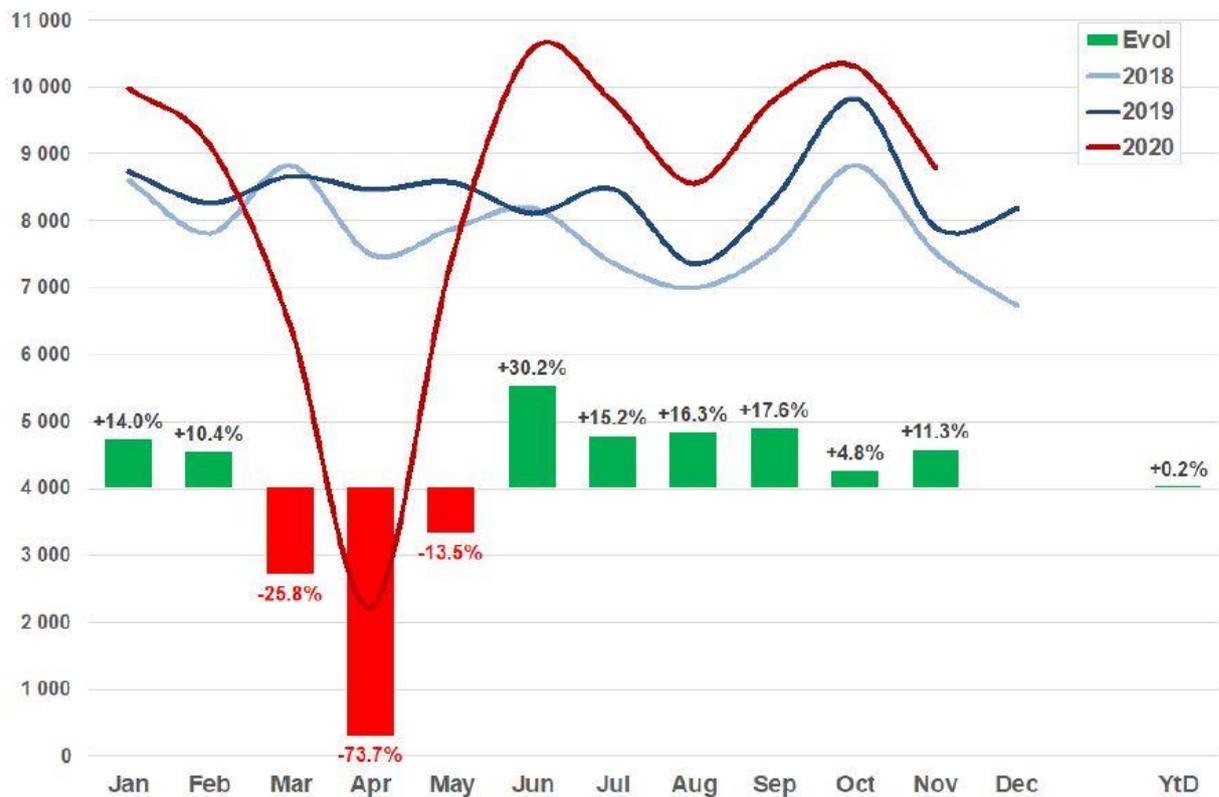


Véhicules utilitaires légers d'occasion

L'évolution des immatriculations de **véhicules utilitaires légers d'occasion** est similaire à celle des véhicules personnels d'occasion, à une grande différence près : après des mois positifs de juin à octobre inclus, novembre affiche une forte croissance de **+ 11,3 %**, ce qui porte les totaux pour les 11 premiers mois (YtD) au niveau de 2019 (+ **0,2 %**).

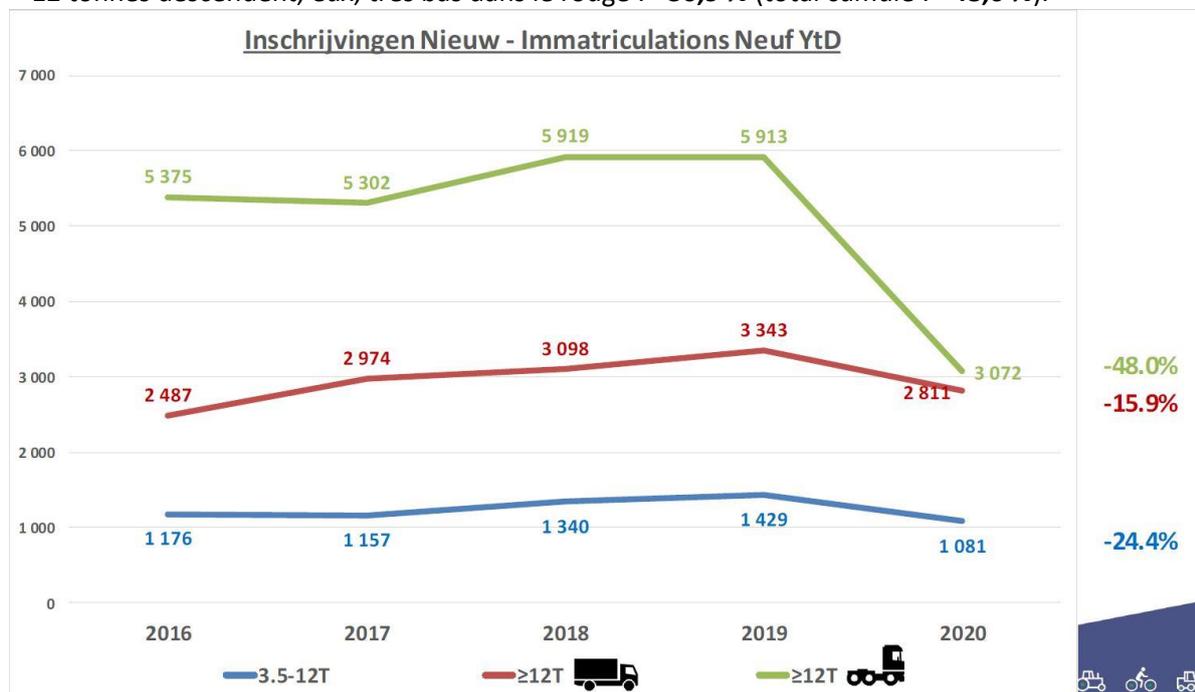
Il est possible que certaines sociétés de livraison achètent des camionnettes d'occasion plutôt que des modèles neufs. Quoi qu'il en soit, plusieurs entreprises et entrepreneurs indépendants ont choisi d'acquérir un véhicule utilitaire léger d'occasion plutôt que neuf en raison des incertitudes actuelles. En effet, un véhicule d'occasion est meilleur marché et plus rapidement amorti. De plus, la perte éventuelle est moindre s'il faut revendre le véhicule d'occasion en raison d'un ralentissement des activités de la société. La disponibilité immédiate joue également un rôle. Par ailleurs, certaines entreprises ont besoin de camionnettes supplémentaires pour transporter leur personnel vers des chantiers (car les restrictions liées aux mesures d'hygiène ne permettent plus de transporter autant de personnes dans un même véhicule).

Marché – Markt



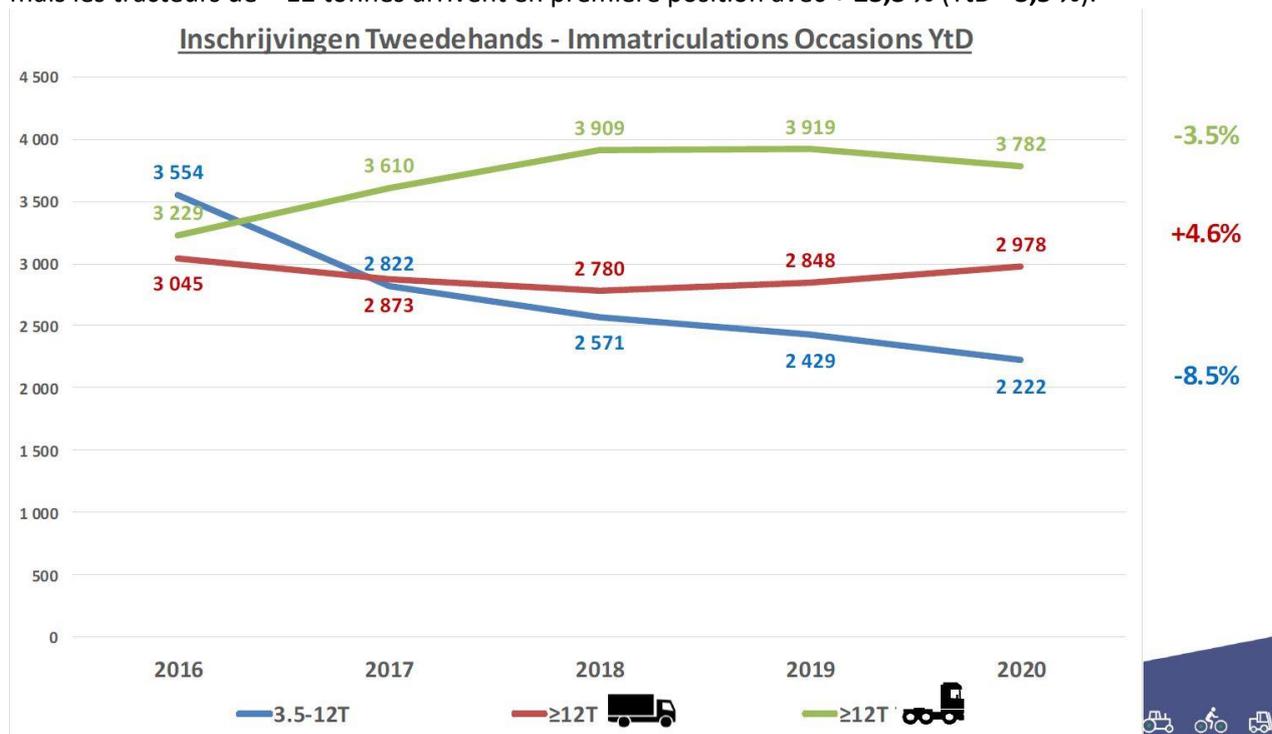
Véhicules utilitaires lourds neufs

Les **véhicules utilitaires lourds neufs** (+ 3,5 T) ne réalisent toujours pas de bons résultats en 2020, mais les chiffres de novembre sont prometteurs. Les immatriculations de camions entre 3,5 et 12 tonnes ont connu leur première hausse depuis longtemps avec **+ 6,3 %** (total annuel : **- 24,4 %**), de même que celles des camions de + 12 tonnes, qui augmentent de **+ 2,2 %** (total annuel : **- 15,9 %**). Les tracteurs de plus de + 12 tonnes descendent, eux, très bas dans le rouge : **- 30,9 %** (total cumulé : **- 48,0 %**).



Véhicules utilitaires lourds d'occasion

Un vent de soulagement souffle sur les **véhicules utilitaires lourds d'occasion** (+ 3,5T), car toutes les catégories affichent enfin des chiffres positifs : les camions entre 3,5 et 12 tonnes réalisent de bons résultats (**+ 12,5 %**, total annuel : **- 8,5 %**), tout comme les camions de + 12 tonnes (**+ 9,8 %**, YtD **+ 4,6 %**), mais les tracteurs de + 12 tonnes arrivent en première position avec **+ 23,3 %** (YtD **- 3,5 %**).



C. Motos

À l'instar des vélos, les motos remportent un franc succès en cette période de coronavirus. Les voyages intérieurs ou dans les pays voisins, de même que leur utilisation pour se rendre au travail y ont sans aucun doute contribué. La haute saison pour la vente de motos touche doucement à sa fin et en dépit des nouvelles mesures, TRAXIO s'attend à ce que le secteur des motos puisse clôturer l'année avec une perte limitée pour la vente de modèles neufs et un léger bénéfice pour les occasions.

Notons les bons résultats de novembre, malgré la fermeture des showrooms.

Les chiffres des immatriculations de **motos neuves** étaient très positifs. En octobre, ils ont légèrement baissé sous le niveau de l'an dernier, mais en novembre, les immatriculations sont remontées (+ **3,7 %**) ; le chiffre cumulé pour 2020 reste presque au niveau de 2019 (- **1,1 %**).

Presque toutes les catégories de motos affichent des chiffres forts.

Le marché des **motos d'occasion** continue d'atteindre des sommets avec un résultat exceptionnel pour le mois de novembre : une augmentation notable de + **37,0 %**. De ce fait, on compte + **7,2 %** d'immatriculations de motos d'occasion en plus par rapport à l'an dernier.

TRAXIO STATS

TRAXIO assure le suivi mensuel des immatriculations des voitures particulières, motos, véhicules utilitaires, camping-cars, remorques et speed pedelecs neufs et d'occasion.

Les statistiques de TRAXIO offrent de nombreux détails instructifs tels que les répartitions nationales et régionales, par type de carburant, émissions de CO₂, marque et âge du véhicule.

Bruxelles, le 10 décembre 2020

Note pour la rédaction, non destinée à la publication :

Pour de plus amples informations, vous pouvez contacter Filip Rylant au 0475/35 45 64.